

SAMMEG, Johannesburg

« Profitez pleinement des occasions qui se présentent » est certainement la devise de Joël Dorfan. Cette devise ne s'applique pas seulement aux circonstances qui ont mené à la création de SAMMEG Satellite Pty Ltd, mais aussi aux produits que propose SAMMEG sous le nom de sa marque SAMSAT. Le tout a commencé en 1994.

En cette époque, le projet de télévision cryptée DSTV venait de débiter. Un des revendeurs reconnut ceci comme une grande opportunité et a commandé un plein container de paraboles de 90 cm mais pour finir n'était pas en mesure de les payer. Joël Dorfan a eu vent de ceci et décida

Dans la zone industrielle « Industria West » à Gauteng au nord de Johannesburg, se trouve le bâtiment administratif de SAMMEG Satellite Pty Ltd. Les entrepôts se situent à gauche et ne sont pas visibles ici et à l'arrière se trouve l'usine qui produit la gamme d'antennes terrestres "Aerial King".

Joël Dorfan est le PDG de SAMMEG Satellite Pty Ltd et en même temps directeur technique. In on le voit sur le toit de son bâtiment administratif en train d'ajuster une parabole. Le nom de marque « Aerial King » est utilisé pour les antennes terrestres produites pas SAMMEG Satellite Pty Ltd. La parabole à droite porte le logo SAMSAT.



Un des trois partenaires est Sean Meadows, directeur général de SAMMEG Satellite Pty Ltd.



à capter les services payants de DSTV sur INTELSAT 7/10 par 68,5° Est.

Les grands supermarchés, les abonnements sont vendus avec un bon pour l'installation. « Il y a des journées où notre centre d'appels reçoit des centaines d'appels », explique Joël. Ceux qui nous appellent, souhaitent valider leurs bons pour se faire installer chez-eux le système de réception par l'un des installateurs agréés par SAMMEG Satellite Pty Ltd.

Joël est né au Zimbabwe et y a vécu pendant 17 ans avant de venir en Afrique du Sud. Il nous a confié que les 90% de ses ventes se réalisent dans le pays et les 10% restants sont exportés vers le Zimbabwe, Botswana et Namibie.

Il estime que sur une population de 40 millions, 1,3 millions de ménages en Afrique du Sud disposent d'une réception satellitaire. SAMMEG Satellite Pty possède

immédiatement d'investir dans le commerce du satellite. Une chose menant à l'autre, la SAMMEG Satellite Ltd a été fondée ensemble avec trois autres partenaires.

Durant la première année il y a eu deux pleins conteneurs de matériel satellite que la jeune entreprise a réussi à revendre. « En 2006 ce matériel représentait plus de 50 conteneurs », explique Joël, un radio amateur connu sous le sigle ZS6CBA.

SAMMEG Satellite Pty est un grossiste et propose aux revendeurs, magasins de détail et autres installateurs toute la gamme de produits, depuis les paraboles et LNB, aux récepteurs et tous les accessoires nécessaires, y compris des fiches, commutateurs, mâts ou analyseurs de signaux. 90% des paraboles vendues sont des modèles de 60 cm et le reste représente des antennes de 90 cm. La plupart de ces antennes servent



Joël Dorfan avec sa réceptionniste Sania, qui salue chaque visiteur avec un sourire et s'occupe aimablement des appels téléphoniques.



Une vue de l'usine où sont produites les antennes terrestres. « C'est fou », nous dit Joël, « pour nous, c'est moins cher d'importer des sections d'antenne prédécoupées depuis la Chine fabriquées avec de l'aluminium provenant de l'Afrique du Sud, que de le fabriquer nous-mêmes ». La matière brute en aluminium est plus chère dans le pays que celle qui est travaillée et réimportée.

des magasins dans trois emplacements : Johannesburg, Le Cap et Durban.

Sean Meadows, directeur général et aussi responsable des finances, nous donne encore quelques détails : « Nous fournissons quatre des grandes chaînes de distribution en Afrique du Sud et aussi environ 500 revendeurs et installateurs individuels ».

SAMMEG Satellite Pty Ltd occupe plus de 100 employés dans la fabrication d'antennes VHF/UHF, dans ses entrepôts et dans la vente. D'autres employés encore sont à l'œuvre dans les trois magasins.

Quels sont les projets d'avenir de Joël ? Il souhaite intensifier sa présence dans le commerce du VSAT ; il pense que l'avenir est assez intéressant dans ce domaine, par exemple, pour les communications duplex pour des fournisseurs de services Internet.

La coupe du monde de Football qui aura lieu à Johannesburg en 2010 le rend très optimiste sur l'avenir du satellite !



SAMMEG Satellite Pty Ltd a inauguré récemment des bureaux dans la banlieue de Village Deep. Avant que SAMMEG y déménage le bâtiment abritait la succursale d'une banque. La chambre forte est maintenant utilisée pour entreposer en toute sécurité les récepteurs PVR.



Dans le magasin de SAMMEG au centre ville, un installateur peut trouver tout ce qu'il lui faut. Derrière l'étal on aperçoit le gérant du magasin Steven Kirsten en train de vendre une bobine de câble coaxial à Ingo Salomon. Qui pose comme client dans cette photo. Ingo Salomon opère les stations AutoScan de SatcoDX Johannesburg 4 et 5; Joël Dorfan la station AutoScan Johannesburg 2.



Une vue du département des expéditions. Ici, les commandes des clients sont rassemblées et préparées pour l'enlèvement.