

Prêt pour la HD - Topfield prend les devants

Alexander Wiese



Le bâtiment de Topfield à Seohyeon, une ville au Sud de Séoul, près de la station de métro le la ligne 4, qui s'arrête en plein milieu de l'énorme centre commercial "Samsung plaza"



David Choi prévoit une grande augmentation des ventes pendant l'année prochaine : « On prévoit que pendant 2008 les ventes de récepteurs Topfield HD vont augmenter de jusqu'à 40%, comparé aux 10% en 2007. » David Choi est directeur des ventes chez Topfield, et il nous a convaincus que ses prévisions se réaliseront. « Nous sommes en cours de nous affirmer sur des nouveaux marchés », explique David Choi. Il a ainsi mentionné les marchés de l'Amérique latine, de l'Asie du Sud-est, de l'Australie, et tous les marchés d'Europe.

Topfield a été fondé en 1998 et a commencé à exporter des produits en 2000. Topfield s'est fait une renommée en 2002 avec le premier double PVR et à nouveau en 2006 avec le premier PVR à liaison WLAN, le TF6000PVR. Les ventes ont continuellement augmenté depuis : tandis qu'en 2003 on comptabilisait 49 millions de \$ US, en 2004 ce chiffre s'est élevé à 80 millions de \$ US et a ensuite passé à 102 millions de \$ US en 2006. Des ventes atteignant 170 millions de \$ US sont prévues pour 2007 et pour 2008 elles pourraient atteindre 270 millions de \$ US.

Les plus grandes ventes pour Topfield sont réalisées en Australie et sur tous les marchés d'Europe. « Cependant, les ventes en Asie, au Moyen-Orient et en Amérique latine augmentent sans discontinuer tout aussi bien, » explique David Choi. En plus des récepteurs satellite, Topfield fabrique également des systèmes pour la réception IPTV.

La production a lieu dans deux installations industrielles en Corée du Sud et deux sites industriels de fabrication outre-mer. Explique David Choi : « Une installation de fabrication additionnelle est située en Thaïlande. »

À Séoul il y a 150 employés dont 80 sont des ingénieurs occupés dans la recherche et le développement, avec encore 35 ingénieurs dans le développement de produit,

plus 25 employés de vente et 10 occupés dans la gestion. Une succursale en Allemagne prend soin des ventes en Europe.

Topfield est activement impliqué dans les expositions commerciales bien que n'exposant pas toujours sur leur propre stand à l'exposition même, mais dans un hôtel voisin au lieu de l'événement. David Choi explique, « à gardant une certaine distance de l'exposition commerciale même, nous sommes plus au calme et ceci nous permet de nous concentrer sur les entretiens avec nos clients. »

David Choi nous apprend que Topfield sera présent à l'IBC en Hollande, l'ANGA en Allemagne, la CabSAT à Dubaï, l'IFA en Allemagne, la CeBIT en Turquie, l'ABTA au Brésil, la SEMIC en Espagne, à Antennes en France et la CSTB en Russie.

Topfield affirme vraiment sa présence dans chaque pays et chaque continent !



▲ David Choi (à droite), directeur des ventes chez Topfield, avec Alexander Wiese (à gauche), rédacteur-en-chef de Télé--satellite

TELE-satellite World www.TELE-satellite.com/...

Download this report in other languages from the Internet:

Arabic	العربية	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0801/ara/topfield.pdf
Indonesian	Indonesia	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0801/bid/topfield.pdf
Bulgarian	Български	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0801/bul/topfield.pdf
German	Deutsch	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0801/deu/topfield.pdf
English	English	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0801/eng/topfield.pdf
Spanish	Español	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0801/esp/topfield.pdf
French	Français	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0801/fra/topfield.pdf
Greek	Ελληνικά	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0801/hel/topfield.pdf
Croatian	Hrvatski	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0801/hrv/topfield.pdf
Italian	Italiano	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0801/ita/topfield.pdf
Hungarian	Magyar	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0801/mag/topfield.pdf
Mandarin	中文	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0801/man/topfield.pdf
Dutch	Nederlands	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0801/ned/topfield.pdf
Polish	Polski	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0801/pol/topfield.pdf
Russian	Русский	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0801/rus/topfield.pdf
Turkish	Türkçe	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0801/tur/topfield.pdf

David Choi sur le toit du bâtiment ►
de Topfield. Une petite antenne peut
être aperçue à
gauche utilisée pour la réception de
SkyLife sur KOREASAT ainsi que
d'autres antennes.



L'équipe de ventes prend soin des ►
affaires



Ici des ingénieurs travaillent au ►
développement des futurs récep-
teurs satellite Topfield.

