

Le cheminement d'Arion

Il y a un peu plus d'une année, Télé-satellite a publié un article mettant l'accent sur le succès du constructeur de récepteurs de qualité ARION en Corée du Sud ayant son siège social à Anyang, une des banlieues méridionales de Séoul. Cette fois-ci, nous lui avons rendu visite pour découvrir comment Arion est parvenu à naviguer à travers la période agitée de l'année dernière et quels sont ses plans d'expansion sur la feuille de route pour 2009.

Thomas Roh (à gauche), directeur des ventes et du marketing, et Sam Chang (à droite), directeur marketing en chef, devant l'entrée des locaux de recherche et développement d'Arion.

Nous avons rencontré le directeur marketing en chef, Sam Chang dans un nouveau bâtiment, pas loin de l'ancien siège social de la compagnie. Il nous fait une mise à jour sur ce qui s'est produit : « Nous avons déménagé à cet endroit parce qu'ici nous pouvons offrir de meilleures conditions de travail à nos employés. » Arion occupe actuellement au total 80 personnes, dont 50 travaillent comme techniciens dans le département de recherche et développement à Anyang-City, en Corée. « La fabrication des récepteurs Arion a lieu dans le Sud de la Chine. » explique Sam Chang.

Le directeur marketing Joey Lee ajoute quelques informations géographiques : « 30 pour cent de nos produits vont vers l'Inde, encore 30 pour cent sont acheminés vers l'Amérique du Sud et les 40 pour cent restants sont distribués en Europe. »

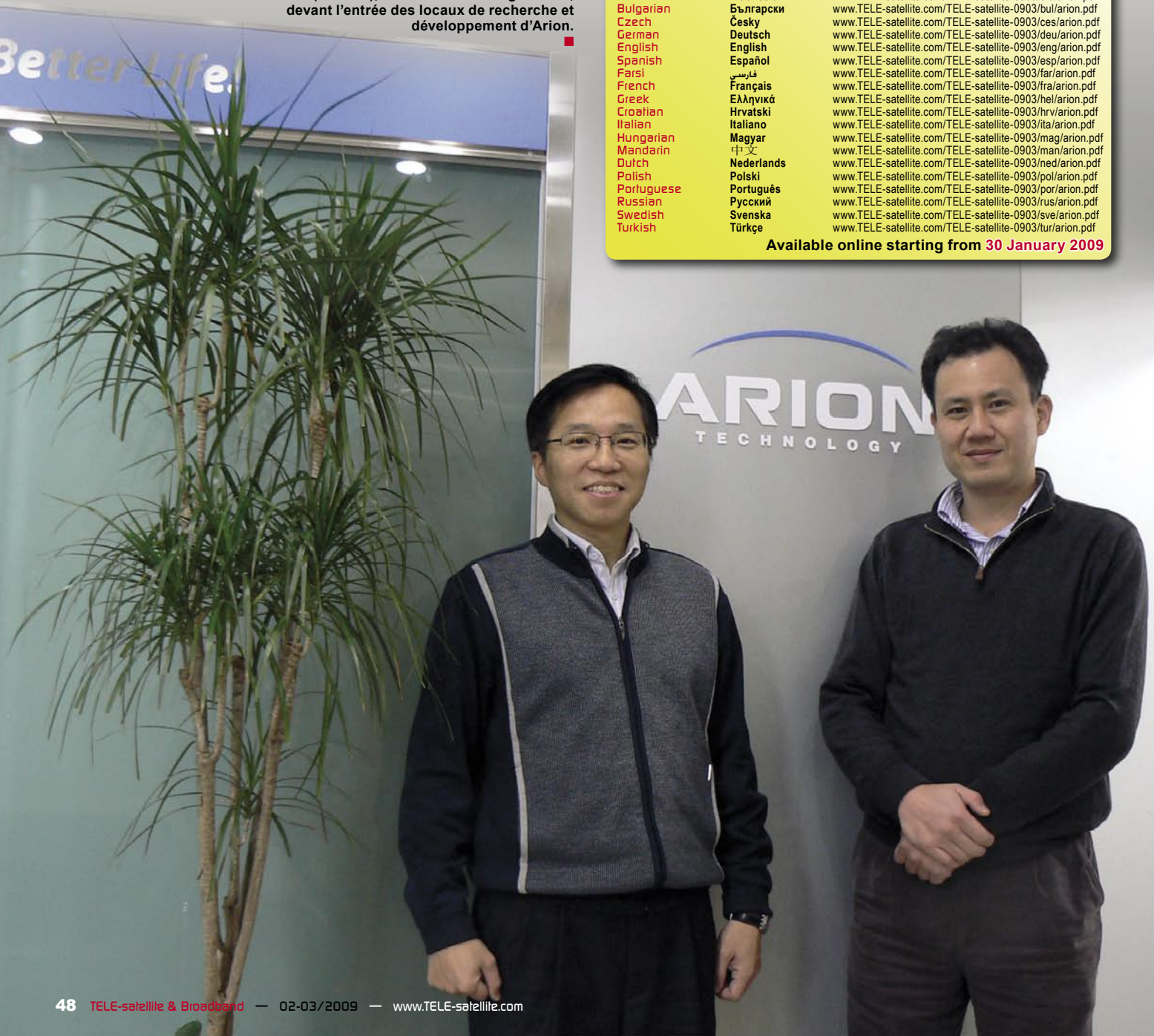
TELE-satellite World

www.TELE-satellite.com/...

Download this report in other languages from the Internet:

Arabic	العربية	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0903/ara/arion.pdf
Indonesian	Indonesia	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0903/bid/arion.pdf
Bulgarian	Български	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0903/bul/arion.pdf
Czech	Česky	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0903/ces/arion.pdf
German	Deutsch	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0903/deu/arion.pdf
English	English	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0903/eng/arion.pdf
Spanish	Español	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0903/esp/arion.pdf
Farsi	فارسی	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0903/far/arion.pdf
French	Français	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0903/fra/arion.pdf
Greek	Ελληνικά	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0903/hel/arion.pdf
Croatian	Hrvatski	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0903/hrv/arion.pdf
Italian	Italiano	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0903/ita/arion.pdf
Hungarian	Magyar	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0903/mag/arion.pdf
Mandarin	中文	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0903/man/arion.pdf
Dutch	Nederlands	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0903/ned/arion.pdf
Polish	Polski	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0903/pol/arion.pdf
Portuguese	Português	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0903/por/arion.pdf
Russian	Русский	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0903/rus/arion.pdf
Swedish	Svenska	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0903/sve/arion.pdf
Turkish	Türkçe	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0903/tur/arion.pdf

Available online starting from 30 January 2009





■ N'est-ce pas évident ? Une compagnie avec tant de paraboles sur le toit doit avoir quelque chose à faire avec des récepteurs satellite. Jeong Woo Lee est l'un des techniciens d'Arion et on le voit aligner ici un LNB. À l'arrière-plan vous pouvez voir l'horizon d'Anyang, une des banlieues au Sud de Séoul.

Sam Chang ajoute, « Notre propre bureau de ventes en Argentine a été opérationnel depuis le début de 2007 » et continue en affirmant : « en 2009 que nous prévoyons de maintenir notre expansion en Europe occidentale, surtout. »

Thomas Roh est le directeur des ventes et du marketing et fournit quelques détails concernant les marchés principaux d'Arion : « Depuis 2006, Arion s'est davantage concentré sur les marchés des télédiffuseurs de l'Amérique latine, de l'Inde et d'autres marchés émergents et passé des contrats avec de principaux télédiffuseurs du câble et de la tv par satellite. Mais bientôt, nous allons

nous tourner aussi vers l'Europe, un de nos marchés principaux de pour des récepteurs, avec de nouvelles plates-formes améliorées pour la HD telles que le modèle HD basé sur le ST7101, le modèle HD PVR-Ready et notre modèle basé sur le Broadcom PVR HD à double syntoniseur. » C'est dans ce domaine qu'Arion fait un effort particulier pour la collaboration avec le divers diffuseurs

satellite et câble. Que dire de la gamme de produits d'Arion? « Il n'y pas de doute que le marché de haute définition est actuel le mieux implanté en Europe, » affirme Sam Chang et continue en énumérant les produits qui seront introduits dans le marché européen en 2009 : « Durant le premier trimestre de 2009, nous avons programmé de lancer un récepteur TVHD PVR-Ready, ce qui signifie qu'un disque dur externe peut être connecté au récepteur. Ceci sera suivi d'un récepteur avec le disque dur intégré durant le deuxième trimestre et pour la fin de 2009 vous pouvez même vous atten-

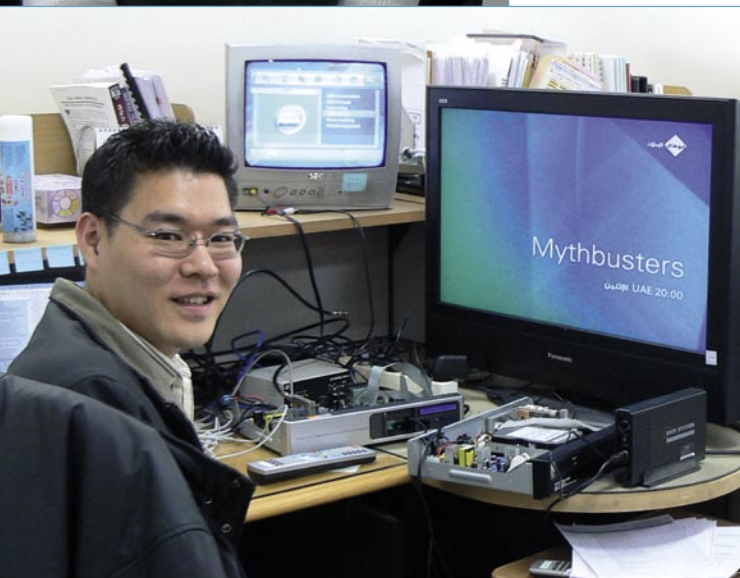


■ L'équipe de vente d'Arion au travail.

■ Joey Lee, directeur marketing de l'équipe des ventes chez Arion.



■ H.M. Park est le directeur général d'Arion et dirige les 50 techniciens de matériel et informatique de l'équipe de recherche et développement.



■ Ne pas déranger ! La conception du circuit d'un nouveau récepteur est discutée par une équipe de techniciens.

■ Un des informaticiens fait la mise au point du nouveau récepteur HD PVR qui sera lancé bientôt.

dre à des récepteurs IPTV. » Joey Lee ajoute « dès que les premiers prototypes des récepteurs deviennent disponibles nous expédierons un échantillon à Télé-satellite pour faire des tests. » Nous Télé-satellite et naturellement nos lecteurs aussi attendons avec intérêt ces nouveaux récepteurs TVHD MPEG-4, d'autant plus que les produits d'Arion ont toujours été en tête en termes de qualité.

Si vous préférez rencontrer des représentants d'Arion en personne vous pouvez marquer dans vos agendas les deux expositions programmées pour 2009 : « Nous aurons des stands à ANGA et à IBC, » confirme Sam Chang.

Arion est actif en permanence et nous impatientes pour voir les nouveaux récepteurs de qualité d'Arion !

■ Un récepteur de qualité doit subir les contrôles de qualité les plus rigoureux : Eun-Ju Choi est un technicien d'essais dans l'équipe de qualité et on le voit ici vérifier le comportement de la nouvelle ligne de récepteurs d'Arion dans une chambre climatique.

