

Les assiettes Svec de Chengdu/Sichuan

Alexander Wiese



La province du Sichuan est bien connue en dehors de la Chine pour sa cuisine épicée. Le plat populaire est le "Hot Pot": dans un pot à deux creux séparés, où sont chauffées une soupe très épicée et une soupe légère dans lesquelles des baguettes sont utilisés pour tremper différents types d'aliments pendant quelques minutes. Cela pourrait être des morceaux de viande ou de légumes, tranchés finement. Avec ça, vous dégustez un thé aux herbes sucré le « Wong Lo Kat » pour compenser le piquant du « hot pot ». La société SVEC dans la capitale Chengdu du Sichuan, une ville de huit millions habitants dans le sud-ouest de la Chine, a son propre menu épicé. SVEC est à la recherche de nouveau défi pour leur production des antennes paraboliques: ils veulent jouer un rôle beaucoup plus important dans le marché mondial avec des produits de haute qualité.

■ Une antenne parabolique énorme indique de loin, le site de l'usine SVEC à Chengdu. Le bâtiment administratif est au premier plan et au fond vers la gauche se trouve les installations de production des antennes satellites

La ville de Chengdu en Chine possède elle-même une longue tradition en matière de communications électroniques. Son Université de Science et de la technologie électronique est très célèbre et a instauré une des deux seules filières de sciences des antennes existantes parmi toutes les universités de la Chine. On dit que les meilleurs ingénieurs en communication électronique peuvent se trouver à Chengdu. Environ 30 usines se trouvent à Chengdu. Dans le park de développement de la haute technologie à West Zone, vous trouverez les usines de fabrication de SVEC. Il est bien situé au-delà du troisième périphérique de la ville de Chengdu, mais toujours dans les limites de la ville. Autour de la table de conférence dans le bureau des directeurs, Wang Duo, membre du conseil de direction de SVEC, nous explique la stratégie de l'entreprise et débute sur sa création: «SVEC débuta en 1993 avec la production d'antennes de 1,5 mètres en aluminium pour le bande C», déclare le Directeur Wang Duo », Durant notre première année, nos 50 employés fabriqueront



TELE-satellite World

www.TELE-satellite.com/...

Download this report in other languages from the Internet:

Arabic	العربية	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-1003/ara/svec.pdf
Indonesian	Indonesia	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-1003/bid/svec.pdf
Bulgarian	Български	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-1003/bul/svec.pdf
Czech	Česky	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-1003/ces/svec.pdf
German	Deutsch	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-1003/deu/svec.pdf
English	English	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-1003/eng/svec.pdf
Spanish	Español	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-1003/esp/svec.pdf
Farsi	فارسی	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-1003/far/svec.pdf
French	Français	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-1003/fra/svec.pdf
Hebrew	עברית	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-1003/heb/svec.pdf
Greek	Ελληνικά	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-1003/hel/svec.pdf
Croatian	Hrvatski	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-1003/hrv/svec.pdf
Italian	Italiano	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-1003/ita/svec.pdf
Hungarian	Magyar	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-1003/mag/svec.pdf
Mandarin	中文	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-1003/man/svec.pdf
Dutch	Nederlands	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-1003/ned/svec.pdf
Polish	Polski	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-1003/pol/svec.pdf
Portuguese	Português	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-1003/por/svec.pdf
Romanian	Românesc	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-1003/rom/svec.pdf
Russian	Русский	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-1003/rus/svec.pdf
Swedish	Svenska	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-1003/sve/svec.pdf
Turkish	Türkçe	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-1003/tur/svec.pdf

Available online starting from 29 January 2010



■ Wang Duo est le directeur du conseil d'administration et de l'entreprise



rent 10.000 antennes». 25 ans plus tard, ces 50 employés sont devenus environ 1000. Le directeur Wang Duo explique: «Ils sont distribués dans trois endroits différents.» Becky est responsable des équipes commerciales et elle nous en dit plus sur les trois sites, « l'usine de fabrication ici à Chengdu produit essentiellement pour le marché intérieur Chinois. Notre site de Suzhou près de Shanghai, produit principalement pour l'exportation, d'où son emplacement près de l'océan Pacifique. Notre usine à Xinjiang située à l'extrême nord-ouest de la Chine produit pour l'exportation vers le marché Russe. Avec toutes ces capacités de production, il doit y avoir, en effet, un nombre important d'antennes paraboliques qui est fabriqué. Le Directeur duo Wang nous indique un chiffre: «Si nous devons fonctionner à pleine capacité, il y aura 180 millions d'assiettes par mois ».

Cependant en réalité, ils ne produisent pas autant d'antennes, mais Becky nous a donné quelques éléments de réflexion: «Pour le projet chinois DTH, nous avons un contrat de livraison de 7 millions d'assiettes ». Même si le marché national est alimenté avec des millions d'antennes, Becky et son équipe de vente, veulent maintenant, se concentrer davantage sur le marché à l'exportation. « Actuellement, nos chiffres de ventes sont très biens pour les pays d'Asie du Sud ainsi

que pour l'Amérique du Sud », explique Becky.

Becky ajoute : «Nos principaux partenaires sur le marché d'exportation sont les opérateurs de télévision. 70% de notre volume de vente, provient d'opérateurs de télévision. En 2009 nous avons fabriqué 3 millions d'antennes. Nous essayons d'augmenter les livraisons vers l'Amérique du Nord. Le marché du Moyen-Orient est un marché pour les FTA, mais là bas, ils ne se soucient pas de la qualité, mais seulement du coût, ainsi le volume des ventes a diminué en 2009. L'Afrique est encore un marché dormant pour nous. "SVEC est présent en force dans toutes les foires populaires. « Nous allons à ANGA de Cologne, Cabsat de Dubaï, IBC d'Amsterdam, le CSTB de Moscou, NAB de Las Vegas et bien sûr le CCBN de Beijing. » Vous trouverez Becky ou ses collègues dans chacune de ces foires commerciales. Mais SVEC n'est pas satisfait de la production d'antennes paraboliques seulement. Leur Chef maestro, qui est occupé en remuant dans une nouvelle soupe d'antenne épicée c'est Wei Yun Han, Chef de l'équipe R&D et à 73 ans est vraiment un vieux des vieilles, plein de nouvelles idées. Il a travaillé pour les entreprises militaro-industrielles pendant 60 ans environ et possède une expérience entière dans ce secteur. Son équipe de 20 ingénieurs est occupée à finaliser la réalisation d'un système satellite automatique qui devrait être prêt d'ici le

milieu de 2010. Le conducteur désigné de la société a une tâche enviable qui consiste à rouler autour de la société dans une mini-fourgonnette, sur laquelle est installé un prototype de ce système de test automatique et d'effectuer le test de réception satellite pendant la conduite. En tant que passagers dans la fourgonnette, nous avons pu voir en premier lieu, la façon dont le prototype a fonctionné parfaitement et pendant que nos regards se sont concentré un peu

■ Une vue sur le site de production immense de 9000m², Un total de 15 machines presses sont installées ici pour la production d'assiettes paraboliques du plus petit diamètre de 35 cm jusqu'aux assiettes de 3 m de diamètre à pétale.



■ C'est Li Peng. Elle est Directrice de la Production et on la voit ici avec un pétale d'antenne Svec.



plus sur la circulation chaotique tout autour de nous que sur le mini téléviseur à côté, c'était le cas contraire pour le conducteur. Les applications pour tel système de suivi automatique incluent évidemment la réception TV pendant le déplacement des véhicules, comme dans une voiture, dans un camion, dans un véhicule récréatif ou même dans un train. Mais l'Internet est l'avenir, et donc l'intérêt à recevoir Internet via satellite à l'aide d'un système comme celui-ci pourrait atteindre complètement de nouvelles dimensions. L'ordre du jour de l'Internet via Satellite n'est pas tellement éloigné de VSAT. C'est en fait, un marché commercial distinct pour SVEC et ils tiennent également à renforcer leur position dans ce marché ici aussi. C'est une technologie de défi et SVEC avec ses nombreuses années d'expérience de production peut apporter beaucoup de savoir-faire sur la table. Cela couvre la bande Ku, ainsi que la bande Ka, la plupart de l'Internet via les signaux satellitaires peuvent être trouvés dans la bande Ka. Ce sont des défis techniques qui sont de loin en avance par rapport à ceux que l'on peut trouver au niveau de la production d'antennes paraboliques, ceux sont des challenges que SVEC s'occupe avec enthousiasme.

SVEC aspire à devenir l'un des principaux fournisseurs de systèmes de réception par satellite dans le monde. Comme le dit Wang Duo le directeur: «Nous nous préoccupons beaucoup du développement de la haute technologie. C'est très important car elle décide sur notre vie à l'avenir. Notre objectif est de jouer un rôle beaucoup plus important dans le marché mondial avec des produits de haute qualité et de technologie ».

Cette soupe épicée au Sichuan est en ébullition ailleurs chez SVEC



■ Robots de soudure automatique sont utilisés dans la production des barres de soutien.



■ Il existe seulement deux usines d'antenne en Chine qui ont les capacités de fabriquer le moule dans leur propre usine de moule



■ Une vue sur les presses dans l'atelier de production. Les assiettes ainsi que les pétales d'assiettes issues de la tôle, sont formées ici.



■ Les panneaux d'antenne attendent ici avant d'être transporté plus loin.



■ Becky (à gauche), la Directrice commerciale à l'export, Alexander Wiese (centre), Rédacteur en chef de TELE-satellite, et Wang Duo (à droite) Directeur du Conseil d'administration de SVEC



■ Dans la salle showroom de SVEC: Frank est dans l'équipe de vente à l'export



■ Le centre R&D avec les ingénieurs de développement. Au fond vers l'arrière, le directeur de développement, Wei Yun Han est en train de discuter de leur nouveau produit de système de suivi automatique.



■ Un prototype de leur nouvelle antenne satellite auto-suiveuse est installé sur la fourgonnette de l'entreprise. Le conducteur observe la mini télé portable pendant la conduite pour s'assurer que la réception est sans interférence.



■ Un regard sur la zone de vente: toutes les commandes des clients sont acheminés ici. Neuf employés sont responsables des exportations avec 25 autres responsables des ventes intérieures.



■ Becky est en charge de l'équipe des ventes. Elle se déplace aussi assez souvent au niveau international et représente SVEC lors des foires commerciales



■ Belinda Zhou est la responsable des ventes pour le Moyen-Orient et les marchés Européens



■ Reina est directrice des ventes pour l'Afrique et l'Inde



■ Green Li est la responsable des ventes pour l'Asie du Sud et la Russie. Elle avait lu un article dans TELE-satellite concernant une antenne rose de Thaïlande. Elle fait des gestes à son moniteur: « Nous fabriquons également des antennes paraboliques rose pour nos clients de TrueVisions. »